



# Präsentationstraining

## So gewinnen Sie Ihre Zuhörer

### Seminarziele

Sie möchten Ihre Überzeugungskraft steigern, moderne Methoden optimal einsetzen und zielgruppengerecht präsentieren? Wir werden Ihnen in diesem Seminar die wichtigsten Präsentationstechniken vermitteln, so dass Sie Ihre Zuhörer für Ihre Sache begeistern können. Es werden Medien zur Vorbereitung und Durchführung wirksamer Präsentationen dargestellt. Jeder Teilnehmer erhält die Möglichkeit, seine Präsentationstechniken zu überprüfen und auszusteuern.

### Programminhalte

#### Die Grundlagen einer Präsentation:

- Die Vorbereitung einer gekonnten Präsentation
- 6 Regeln für die erfolgreiche Durchführung einer Präsentation
- Wie überzeuge ich meine Zuhörer wirkungsvoll? – Persönlichkeitsmanagement
- Souverän, überzeugend und professionell argumentieren
- Der Abschluss einer Präsentation
- Die Nachbereitung einer Präsentation

#### Präsentationstechniken – überzeugend präsentieren:

- Wichtige Visualisierungshilfen bei einer Präsentation
- Die wichtigsten Stilmittel, Argumentationstechniken und Einwandbehandlungen in einer Präsentation
- Aktivierung und Steuerung von Gruppengesprächen
- Die unterschiedlichen Präsentationssituationen

#### Der Aufbau einer Präsentation:

- Einleitung, Hauptteil und Schluss
- Wie recherchiere ich richtig?
- Wie gestalte ich meine Folien?

#### Anwendungen in der Praxis:

- Transfer in den Alltag
- Fallbeispiele
- Präsentationskompetenz verbessern durch gezieltes Feedback
- Intensive praktische Präsentationsübungen

### Methodik

Praktische Übungen Videobeispiele Übungen mit individuellem Feedback Interaktiver und erfahrungsorientierter Austausch Kurze Trainerinputs

### Zielgruppe

Das Präsentationstraining wendet sich an Fach- und Führungskräfte aus Wirtschaftsunternehmen aller Größen und Branchen sowie aus öffentlichen Verwaltungen, die ihre Rhetorik und Präsentationskompetenz für den nächsten Auftritt optimieren wollen.

#### Seminarcode

KOM1002

#### Teilnehmer

maximal 9 Personen

#### Seminarzeiten

1. Tag: 10:00 - 17:00 Uhr  
2. Tag: 09:00 - 16:00 Uhr

#### Ort & Termine

##### Münster

03.06.2024 – 04.06.2024  
07.11.2024 – 08.11.2024  
13.03.2025 – 14.03.2025  
27.03.2025 – 28.03.2025  
02.06.2025 – 03.06.2025  
30.10.2025 – 31.10.2025

##### Hamburg

02.09.2024 – 03.09.2024  
15.05.2025 – 16.05.2025  
01.09.2025 – 02.09.2025

##### Berlin

16.01.2025 – 17.01.2025

##### Hannover

20.06.2024 – 21.06.2024  
19.06.2025 – 20.06.2025

##### Köln

16.05.2024 – 17.05.2024  
26.09.2024 – 27.09.2024  
07.07.2025 – 08.07.2025  
25.09.2025 – 26.09.2025

##### Frankfurt am Main

21.11.2024 – 22.11.2024  
13.03.2025 – 14.03.2025  
20.11.2025 – 21.11.2025

##### Nürnberg

13.02.2025 – 14.02.2025

##### Stuttgart

10.10.2024 – 11.10.2024  
27.10.2025 – 28.10.2025

##### München

02.12.2024 – 03.12.2024



03.04.2025 - 04.04.2025  
01.12.2025 - 02.12.2025

**Seminargebühr**

1.150,00 € (zzgl. MwSt.)

1.368,50 € (inkl. MwSt.)

Im Preis inbegriffen:  
Arbeitsunterlagen,  
Teilnahmezertifikat und  
Mittagessen.



## **FAX-ANMELDUNG +49 251 20205-99**

Internet: [www.kitzmann.biz](http://www.kitzmann.biz)  
E-Mail: [info@kitzmann.biz](mailto:info@kitzmann.biz)  
Telefax: +49 251 20205-99

Ich melde mich/Wir melden uns zu folgender Veranstaltung an:

1. Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Name/Vorname

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Mobilnummer

\_\_\_\_\_  
Veranstaltung                      Seminarcode

\_\_\_\_\_  
Ort                                      Termin

Firmendaten/Rechnungsempfänger

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Rechnung (Name)

\_\_\_\_\_  
Straße/Nummer

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort

\_\_\_\_\_  
Telefon/Fax

\_\_\_\_\_  
Branche

\_\_\_\_\_  
Datum

2. Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Name/Vorname

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Mobilnummer

\_\_\_\_\_  
Veranstaltung                      Seminarcode

\_\_\_\_\_  
Ort                                      Termin

\_\_\_\_\_  
Anzahl der Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen

\_\_\_\_\_  
Kundennummer

\_\_\_\_\_  
Anmeldebestätigung (E-Mail)

\_\_\_\_\_  
Unterschrift